

voice

NEWSLETTER
02.2015



Editoriale

Come nuovo membro del Consiglio di Amministrazione, è una soddisfazione poter scrivere questo editoriale alla fine dell'anno. È certamente un compito piacevole dato che sia guardando indietro all'anno appena terminato che guardando

verso il 2016, le mie impressioni sono molto positive.

Guardando indietro tutto ciò che posso dire è: che anno! Abbiamo celebrato insieme il venticinquesimo anniversario di FEGIME con una grande conferenza. Voglio ringraziarvi tutti dato che questo evento si è tenuto qui ad Atene! Ci sono state ulteriori ragioni di festeggiare sia in Portogallo che qui in Grecia. I nostri amici di FEGIME Portogallo hanno celebrato il ventesimo anniversario della loro organizzazione e la nostra società KafKas - vale a dire FEGIME Hellas - ha festeggiato il suo quarantesimo compleanno.

Il 2015 non è stato esclusivamente un anno di festeggiamenti. In tanti paesi siamo stati in grado di acquisire nuovi membri. Tutto ciò si rispecchia nei dati numerici: in Europa e in Israele siamo stati capaci di raggiungere una crescita considerevole nel 2015. Un ulteriore vantaggio consiste nel fatto che i nostri maggiori progetti sono progrediti con successo e secondo i piani.

E questo mi porta alle previsioni per il 2016. L'Accademia FEGIME è oltremodo conosciuta e il nostro Database Europeo - grazie al lavoro del dipartimento informatico di Norimberga - continua ad espandersi.

Il risultato è che il nostro lavoro e la nostra forza stanno guadagnando riconoscimenti internazionali. Non vediamo l'ora di avere ulteriori e positive novità nel futuro. Vi auguro un 2016 pieno di salute e di successi!

Nikos Kafkas

FEGIME

Buon compleanno, FEGIME!

L'anno appena conclusosi è stato caratterizzato da considerevoli festeggiamenti. Non solo FEGIME ha celebrato il suo venticinquesimo compleanno ma anche Kafkas ha compiuto quarant'anni, c'è stato inoltre il ventesimo anniversario di FEGIME Portogallo. Ovviamente i nostri colleghi hanno avuto delle idee di marketing super.

Avrete sicuramente pensato che FEGIME Hellas abbia avuto molto da fare per l'organizzazione del venticinquesimo anniversario di FEGIME e la grande conferenza ad Atene. Altri si sarebbero probabilmente adagiati sugli allori dopo un evento così grande e di successo. Per chi conosce i nostri amici greci, non sarà difficile capire che non è andata in questo modo: al posto di prendersi una pausa, hanno proposto in tutta la Grecia un'ampia varietà di eventi e attività per festeggiare il quarantesimo compleanno di Kafkas.

Non finisce qui: nonostante FEGIME Hellas abbia descritto questo ambiente come un "ambiente macroeconomico difficile", utilizzando... >>

Contenuti

Buon compleanno, FEGIME! – FEGIME celebra il quarantesimo compleanno di Kafkas e il ventesimo anniversario di FEGIME Portogallo.	1
La luce del futuro – FEGIME Germania ha organizzato una visita per i clienti al "Lighting Application Center" (LAC) di Philips.	4
Efficiente e rispettoso – I programmi di FEGIME Italia sono dedicati all'ottenimento di una maggiore efficienza energetica e di processi più efficienti.	5
Al posto di guida – FEGIME Norvegia sfrutta il boom dell'e-mobility.	6
FEGIME Atlantico – La filiale più occidentale di FEGIME è diretta da colleghi portoghesi.	6
Know-how pratico – Il modulo 2015 del "FEGIME Advanced Management Programme" a Milano è stato un successo.	7
I resoconti da FEGIME Spagna, FEGIME Finlandia e baltico, FEGIME Romania e FEGIME Regno Unito.	8

Nuovi prodotti da Havells-Sylvania, Mennekes, OBO, Phoenix Contact e Siemens.	9 – 12
--	--------

Incontri nel 2016	12
--------------------------	----



FEGIME Hellas ha integrato la Giornata Mondiale dell'ambiente nell'anno del loro anniversario. Lo scopo era di sottolineare l'importanza dell'efficienza energetica e la riduzione della nostra "impronta di carbonio". Lo staff ha dato il benvenuto alla clientela indossando magliette appositamente create per l'occasione e in alcuni specifici punti vendita è stato offerto ai visitatori un vaso di erbe aromatiche come origano e prezzemolo, un modo incantevole per far passare il messaggio del nostro "contributo ambientale necessario".



>> ...termini alquanto moderati, la società ha continuato ad ampliarsi.

FEGIME Hellas ha mantenuto la parola: come già annunciato, quattro nuovi punti vendita sono stati aperti quest'anno raggiungendo quindi un totale di 11 dall'inizio del 2014. La rete di punti vendita del leader del mercato greco attualmente comprende 50 punti vendita in tutta la Grecia. La strategia di espansione della società è basata sugli ordini, oltre che sul suo desiderio di sfruttare le opportunità come investimento nel settore dell'accoglienza, grazie alla rapida crescita dell'industria turistica.

Nella scorsa edizione di questa newsletter, vi abbiamo riferito che tutti i nuovi negozi sono progettati in ottemperanza al Kafkas Concept 2020. Ciò significa che il design è basato su standard globali e che i negozi offrono un'esperienza unica di shopping sia ai professionisti del settore che gli utenti finali. Con il lancio del negozio online Kafkas all'inizio del 2015, sia i professionisti del settore che gli utenti finali hanno potuto godere di un'esperienza di shopping online 24 ore al giorno e 365 giorni l'anno con più di 65000 prodotti.

Sia che si tratti del loro estremo dinamismo o del livello di qualità del loro servizio, ciascuno degli aspetti dello sviluppo della società dei nostri colleghi greci è basato sui valori e sulla visione del fondatore Vassilios Kafkas che creò la società nel 1975.

Così facendo, il fondatore inizialmente creò la società per il perseguimento e il raggiungimento - e successivamente per il mantenimento - della posizione leader nel mercato greco.

Quest'annata di festeggiamenti è stata piena zeppa di azioni e di eventi per gli impiegati, per i clienti e per i fornitori. Una delle date clou è stata il 2 novembre, il giorno della commemorazione del fondatore della società. L'idea è stata molto carina: una parte delle entrate "Business to Consumer" derivanti dalle vendite è stato distribuita in tale data a tutti gli impiegati in segno di gratitudine per il loro contributo all'evoluzione e al successo della società e per la loro lealtà, mentre un'altra parte è stata donata in beneficenza. Non c'è maniera migliore di presentare i valori che la società ha a cuore.

Ventesimo anniversario di FEGIME Portogallo

Proprio come i nostri partners di Aegean, FEGIME Portogallo ha festeggiato il ventesimo anniversario con i fornitori. Il grande evento a Porto ha dato l'opportunità di esaminare gli ultimi vent'anni.

João Bencatel, il presidente di FEGIME Portogallo insieme al Direttore Generale Nuno Requetim, hanno presentato lo sviluppo del gruppo, i progetti attuali e le strategie per il futuro senza dimenticare gli inizi. Il 24 ottobre 1995, cinque grossisti portoghesi del settore elettrico si incontrarono a leiria, stabilendo così la fondazione dell'organizzazione che successivamente sarebbe diventata FEGIME Portogallo. L'importanza della rete con l'Europa è stata subito riconosciuta e il Portogallo è diventato il sesto membro della FEGIME nel dicembre 1999. I successi non si sono fatti attendere molto: dal 2007 i nostri amici sono stati leaders del mercato in Portogallo.

Il Direttore Generale di FEGIME, David Garratt,

si è focalizzato sul contributo che i nostri colleghi portoghesi hanno apportato a FEGIME a livello europeo sin dal momento dell'adesione. FEGIME Portogallo ha ottenuto la presidenza di FEGIME Europa nel 2013-2014 con António Tranco de Oliveira e inoltre ha sempre giocato un ruolo fondamentale e attivo sia nella futura organizzazione di FEGIME che nei progetti europei più importanti della stessa (il Branding Project, l'Accademia FEGIME e il database europeo).

I punti di forza di FEGIME e i principi del nostro design aziendale sono stati implementati con successo venerdì 13 Novembre per creare un "Blue Friday" per tutti i clienti FEGIME in Portogallo. Il risultato è stato una giornata di promozioni speciali a livello nazionale sponsorizzata dai fornitori più vicini all'azienda.

C'è stato inoltre un evento dedicato alla famiglia FEGIME portoghese, sia per i membri che per gli impiegati. Si è tenuto alla sede centrale di FEGIME Portogallo il 3 ottobre. Ha visto la partecipazione di più di duecento persone e il supporto del municipio e della comunità locale. I rappresentanti di tutte le società membri hanno potuto degustare specialità tipiche portoghesi e conoscere le loro tradizioni popolari. Ma non è stato esclusivamente di un'occasione di relax: durante tutta la giornata hanno anche registrato insieme una canzone hip-hop memorabile e estremamente divertente sull'anniversario di FEGIME Portogallo. Potete usare il link in fondo alla pagina per guardarvi il video e per sentire l'energia portoghese di FEGIME!

La pagina seguente mostra una selezione delle foto scattate agli eventi in Grecia e Portogallo.



Coadiuvato da materiale altamente professionale sul marketing, il "Blue Friday" è stata la giornata nazionale delle promozioni speciali di FEGIME Portogallo. E se volete sapere come fare un video musicale di materiale elettrico all'ingrosso, date un'occhiata alla nostra canzone hip-hop, altamente professionale e creata per il nostro anniversario. Utilizzate il link qui sotto per guardare il video su Youtube! Buon divertimento!



<https://www.youtube.com/watch?v=GOyyvG5P7MY>



FEGIME Germania

A Giugno, FEGIME Germania ha predisposto la visita di 121 clienti al "Lighting Application Center" (LAC) di Philips a Eindhoven.



Persino l'installazione industriale al LAC mostra la differenza. La luce gialla sulla sinistra è generata da lampade a vapore di sodio. I LED, sulla destra, sono migliori e stanno diventando sempre più popolari.

La luce del futuro

Per comprendere una rivoluzione, bisogna analizzare la sua origine. I LED sono una rivoluzione e uno dei suoi punti di partenza è il "Lighting Application Center" (LAC) di Philips a Eindhoven, in Olanda. Si tratta del luogo dove Philips sviluppa le soluzioni d'illuminazione per il domani.

"Come evento per dimostrare la nostra dedizione ai clienti, i nostri membri hanno invitato clienti interessati e motivati per venire con noi a Eindhoven", ha dichiarato Arnold Rauf, Direttore Generale di FEGIME Germania. "Con il supporto competente di Philips, abbiamo mostrato a 121 clienti i benefici del LED".

Il verdetto positivo dopo un fine settimana di Giugno: un esercizio che valeva la pena! Il LAC mostra l'applicazione dell'illuminazione nelle fabbriche, negli uffici e negli ambienti di vendita al dettaglio; non solo in piccole aree o tramite dispositivi dimostrativi. Dispone di installazioni 1:1 a grandezza naturale per presentare perfettamente l'applicazione.

La luce migliora le performance

I classici dibattiti a favore del LED si focalizzano sul risparmio energetico affiancato da un ciclo vitale molto lungo. Queste due cose sono ovviamente fondamentali al fine di risparmiare denaro e proteggere l'ambiente ma una delle lezioni imparate a Eindhoven sostiene che il risparmio non è l'unico vantaggio, si tratta anche di un fattore importante nella produttività e nel benessere, che può essere migliorato utilizzando i LED!

Al LAC, Philips utilizza tutte le tecnologie che hanno benefici sia psicologici che fisiologici. Già nel 1999, alcune ricerche hanno dimostrato che aumentare il livello di illuminazione nell'industria del metallo da 300 lux a 2000 lux ha migliorato le performance del 16% riducendo la percentuale di scarto del 29%. La produttività è aumentata dell'8% e il numero di incidenti sul lavoro diminuito del 52%. I risultati sono stati riscontrati anche in altri settori.



Il deposito e le installazioni di vendita al dettaglio hanno mostrato che le luci LED hanno più vantaggi da offrire. Utilizzando il colore appropriato, l'interpretazione delle stanze e dei prodotti, nonché il posizionamento sul mercato di una società, possono essere presentate esattamente come da richiesta. Questo è ancor più veritiero se l'illuminazione è controllata in aggiunta alla luce naturale presente e all'utilizzo della stanza.

Ciò è già possibile oggi grazie a bus di sistema come KNX. Una potenza simile al LED attraverso l'Ethernet non è qualcosa che diventerà reale nel futuro, è già disponibile oggi. Questo apre un'ampia scelta di possibilità per il controllo dell'illuminazione e l'organizzazione delle strutture.

LED per colori più attraenti

Per padroneggiare ancor meglio la questione dei colori delle luci, il tour si sposta al famoso museo Rijksmuseum di Amsterdam. Per dieci anni è stato ricostruito e rimodernato e Philips ha vinto l'appalto per l'illuminazione. Dalla riapertura nella primavera del 2013, la "Ronda di notte" di Rembrandt e altri capolavori sono stati inondati di nuova luce.

Le soluzioni LED evidenziano le caratteristiche del lavoro artistico, sottolineano i contrasti e la superficie delle strutture dei dipinti. Un vantaggio aggiuntivo è dato dal fatto che i LED non emettono alcun tipo di radiazione ultravioletta, un beneficio non indifferente per la conservazione dei dipinti.

"I nostri clienti non erano solo estremamente entusiasti ma anche sbalorditi da cosa possono offrire oggi i LED" ha dichiarato Martin Hartl, membro della FEGIME di Baviera. In breve, la rivoluzione LED continuerà. L'illuminazione sarà sempre più integrata nell'automazione degli edifici e questa è un'opportunità enorme per i rivenditori elettrici per convincere i clienti utilizzando la loro competenza.

www.fegime.de



Sia in ufficio, che in magazzino o nei punti vendita, i LED offrono molteplici vantaggi. Con l'illuminazione a LED di Philips, il Rijksmuseum è stato trasformato da una cattedrale artistica a una cattedrale dell'illuminazione.

Tutte le foto sono state scattate da: A. Peters · photo Rijksmuseum: Philips/Roos Aldershoff



FEGIME Italia

Un ampio programma dedicato alla maggiore efficienza energetica e ai processi più efficienti: FEGIME Italia ha obiettivi ambiziosi.



L'efficienza energetica è una "mega trend". Nell'anno che si sta aprendo, FEGIME Italia si pone l'obiettivo di formare almeno cinquanta collaboratori delle società associate come "Energy Management Advisors" (EMAs).

Da esperti box-mover a Energy Manager Advisor (EMA)

Ha preso il via presso la sede milanese di Fegime Italia la prima edizione di una nuova iniziativa organizzata dal Gruppo italiano che ha l'obiettivo di formare una nuova figura professionale da inserire nello staff dei propri associati, destinata in futuro a ricoprire un ruolo chiave nella proposta al mercato di soluzioni legate all'efficienza energetica.

Stiamo parlando dell'Energy Manager Advisor (EMA), uno specialista dedicato al supporto dei clienti che intendono adottare le soluzioni di risparmio energetico sempre più richieste dalle normative vigenti, o semplicemente dettate dalle esigenze di riduzione dei costi per l'energia che riguardano ormai tutte le aziende.

L'Energy Manager Advisor è un "esperto", con ampia base di competenze tecnico-commerciali, in grado di formulare le cosiddette "Diagnosi Energetiche" relative di edifici oppure a processi industriali, identificare le aree di possibile efficientamento e proporre le soluzioni tecniche più adeguate insieme ai prodotti per poterle realizzare.

Si tratta quindi di un ruolo strategico nel processo di innovazione della figura di ogni grossista di materiale elettrico che intende evolvere dal proprio ruolo tradizionale di puro delivery, per diventare un punto di riferimento in un settore di mercato stimato a diventare tra i più importanti ed i più redditizi dei prossimi anni.

Fegime Italia ha avviato questo progetto di formazione professionale in collaborazione con CEI (Comitato Elettrico Italiano), uno dei principali Enti italiani abilitato alla formazione di questi Energy Manager. I corsi prevedono l'erogazione di oltre 30 ore di formazione in aula a figure professionali già in possesso requisiti scolastici quali diploma di scuola media superiore o diploma di laurea, e si pone l'obiettivo di formare almeno una cinquantina di questi specialisti nell'arco dei prossimi dodici mesi.

L'iniziativa di Fegime poi, prevede anche un'attività

parallela di formazione dei venditori che operano sul territorio, ai quali verrà affidato il prezioso compito di intercettare presso i loro clienti le opportunità di intervento degli Energy Manager per svolgere la propria attività di diagnosi e di progettazione degli interventi di efficientamento.

Quattro premi EDI per FEGIME Italia

Nel corso dell'ultima edizione dell'EVENTO METEL 2015 che si è presso la Villa Borromeo di Cassano D'Adda lo scorso 8 ottobre 2015, l'operatore che gestisce tutto il traffico EDI della filiera italiana del materiale elettrico (Produttori, Distributori, Agenti) ha riconosciuto ben quattro "Metellini d'Oro" su un totale di assegnati ogni anno, a dei grossisti che appartengono al gruppo Fegime. Si tratta delle aziende:

- APRILE spa di Aversa (NA)
- DME srl di Milano (MI)
- ELFI spa di Forlì (FO)
- FINPOLO spa di Reggio Emilia (RE)

Il "Metellino d'Oro" è un premio che Metel assegna alle aziende (Distributori e Produttori) che nel corso

dell'anno precedente si sono maggiormente distinti in ambito EDI per l'incremento dell'efficienza nella gestione del ciclo d'ordine.

È un riconoscimento questo che evidenzia lo sforzo prodotto dal consorzio e da tutti suoi associati in questo ultimo anno in cui si sono fortemente impegnati per completare presso tutte le aziende del gruppo l'implementazione del processo EDI per la gestione completa del proprio ciclo logistico (ordini, conferme d'ordine, bolle e fatture).

Un passo questo che ha contribuito ad un notevole innalzamento della qualità e dell'efficienza delle aziende coinvolte. I quattro vincitori sono quelli che, tra tutti i distributori italiani, nel 2015 hanno ottenuto il maggiore incremento in termini di documenti scambiati. Congratulazioni quindi a tutti loro per l'impegno profuso

Nota: Il Concorso EDI di Metel è stato lanciato per la prima volta nel 2006 quando ha assegnato il primo "Metellino d'Oro", l'oscar dell'efficienza con i servizi Metel. Negli anni successivi, il concorso ha visto crescere il proprio valore, soprattutto in termini di efficienza interna grazie all'utilizzo della piattaforma Metel CloudEDI: un sistema basato su internet per l'invio sicuro e protetto dei documenti del ciclo dell'ordine che negli anni ha portato crescenti benefici alle società che l'hanno adottato.

Nel 2010 abbandona la connotazione del concorso, per diventare espressione dell'indice di crescita dell'efficienza dell'Azienda nella gestione del ciclo dell'ordine. Sempre di più vale la regola: Aumentare il numero di documenti del ciclo dell'Ordine scambiato a mezzo EDI, vuol dire aumentare l'efficienza della propria Azienda e di tutta la filiera. "Non è importante vincere ma partecipare guadagnando". Metel è quindi passata dal conteggio di documenti al conteggio per riga d'ordine, permettendo così di premiare ulteriormente le aziende più efficienti.



L'avanguardia italiana EDI: membri di FEGIME Italia alla cerimonia di consegna del premio "Metellino d'Oro".

FEGIME Norvegia

L'e-mobility è in forte espansione in Norvegia e FEGIME Norvegia sta sfruttando questo sviluppo in maniera ottimale.



Kristian Braathen (sinistra) e Hans Ketil Andresen.

Al posto di guida

"FEGIME è leader del mercato in Norvegia per i caricabatterie dei veicoli elettrici, ecco perché si può tranquillamente dire che siamo al posto di guida," ha dichiarato Hans Ketil Andresen, Direttore del Marketing di Berggård Amundsen's (FEGIME Norvegia).

Attraverso una stretta partnership con Salto Ladestasjoner AS, FEGIME Norvegia ha lasciato indietro gli altri grossisti del settore elettrico sul mercato norvegese.

Un ruolo importante nel mantenimento della sua posizione leader sarà svolto dai venticinque punti vendita in tutta la nazione gestiti dai nostri colleghi norvegesi. "Un ruolo cruciale nel nostro successo è la BA School", continua Andresen.

L'obiettivo è di qualificare 250 installatori prima della fine del 2015, dando loro la conoscenza necessaria a livello tecnico e a livello legislativo per renderli in grado di consigliare ai clienti.

Il pubblico norvegese ha ancora delle convinzioni errate in merito alla ricarica dei veicoli elettrici (EV), si tratta quindi di una grande opportunità d'affari.

Lo stato sta creando un'ampia domanda per gli "elbil", termine norvegese per indicare i veicoli elettrici. Grazie ad un livello di tasse basso e ad altri incentivi, il mercato sta esplodendo. Un totale di 67.000 macchine elettriche sono già state vendute in Norvegia e quest'anno un'auto su quattro funziona ad elettricità.

Nonostante il successo, Salto non intende adagiarsi sugli allori. La società guarda al futuro dato che il mercato e-mobility è sempre più ampio e sta crescendo più velocemente delle previsioni.

"Siamo consapevoli della rapida crescita del mercato per le biciclette, motociclette, traghetti e barche elettriche" ha dichiarato il manager di Salto, Kristian Braathen. "E tutti necessitano di caricabatterie".

Kristian Braathen: "Insieme a FEGIME Norvegia, vogliamo assicurare che rimarremo leader del mercato e continueremo a fornire le perfette soluzioni di ricarica nel futuro".

www.fegime.no

FEGIME Portogallo

FEGIME Atlantico

Fin dal 2012, la filiale più occidentale di FEGIME, si localizza in mezzo all'Atlantico, a circa 2 ore di volo da Lisbona, nelle Azzorre.

ElectroRequetim S.A., membro di FEGIME Portogallo, ha aperto la sua quarta filiale in questo paradiso sempre verde formato da nove isole. Situata sull'isola São Miguel nella capitale della regione, Ponta Delgada, la filiale opera con un team di tre persone locali aiutata dall'ufficio centrale sulla terra ferma. Con un magazzino di 250 metri quadrati e un negozio su strada di 60 metri quadrati, progettato secondo gli standard di FEGIME Portogallo, offre più di 3000 articoli in stock ed è cresciuto con un tasso a due cifre negli ultimi tre anni.

Chiaramente è diverso e spesso impegnativo operare in una località così remota.



Quasi tutto viene trasportato dalla terraferma attraverso il mare. Una mareggiata turbolenta può ritardare il carico per molti giorni o settimane, specialmente nel periodo invernale.

È una scelta ardua, che richiede tempo e denaro per mantenere quella location ma dall'altra parte è un ottimo esempio del "pensare fuori dagli schemi" per offrire un'opportunità per dominare l'erosione del mercato tradizionale sul continente; e le Azzorre valgono la pena.

Sono uno dei segreti più belli e nascosti del Portogallo, con affascinanti panorami e turismo ecologico. Siete i benvenuti per una visita alla filiale dei nostri amici FEGIME Portogallo, magari questo articolo vi ha ispirato ad organizzare un viaggio alle Azzorre!

www.visitazores.com/en

FEGIME Academy

Il programma avanzato di FEGIME (FAMP) è faticoso ma gratificante e sempre più conosciuto, come dimostrato dal Modulo 2015 svoltosi a Milano.



Conoscenza pratica

Il primo modulo FAMP a Lisbona era già stato un successo. Con dieci partecipanti in più provenienti da altri tre paesi FEGIME, l'evento del 2015 a Milano è stato capace di sfruttare al meglio, e addirittura di migliorare ciò che era già stato fatto. I 38 membri del FEGIME Future group, vale a dire la prossima generazione di imprenditori FEGIME, provenienti da 12 paesi FEGIME, hanno incontrato la Scuola di Management Bocconi. Il nome del corso che Bocconi ha preparato per FEGIME, raccoglie perfettamente il suo scopo: "Preparare i leaders per il domani". Per cinque giorni, con più di 40 ore di insegnamento, i partecipanti hanno imparato come valutare al meglio le performance delle loro aziende.

Il primo è stato il professore Paolo Morosetti, esperto della materia che sta a cuore di FEGIME e FEGIME Future: il business di famiglia. Come membro del Consiglio di Amministrazione di due aziende a conduzione familiare, aveva molta esperienza pratica da condividere con il gruppo. L'Italia, inoltre, è il paese perfetto per questa materia ed è la patria di alcune aziende a conduzione familiare storiche nel mondo oggi: ad esempio Beretta che è stata fondata più di cinquecento anni fa, nel 1526. Per il suo caso studio, il professor Morosetti ha preferito prendere come esempio un "novizio" del mercato, con appena 100 anni di esperienza e dal settore più tranquillo della moda: Ferragamo. Insieme ai partecipanti, ha esaminato gli ostacoli che questa famiglia deve fronteggiare per mantenere l'azienda sulla retta via.

Il secondo giorno è stato un altro ottimo mix di teoria e esercizi pratici. Un business non redditizio, non sopravvivrà a lungo. Lo scopo della professoressa Laura Zoni era di dare ai partecipanti una visione su come proteggere la redditività, avvalendosi di una gestione performante e sistemi di controllo; in altre parole di mostrare ai futuri proprietari e direttori di FEGIME come assicurare delle buone performance o, ancora più specificamente, come assicurare che le strategie dell'azienda per raggiungere lo scopo, siano effettivamente implementate. I partecipanti hanno lavorato in

gruppi sotto la guida della professoressa Zoni per definire gli indicatori chiave di performance e per creare una scheda di valutazione bilanciata (Balanced Score Card) fatta su misura per le esigenze precise delle aziende a conduzione



Nuovi corsi online

L'altro pilastro del progetto FEGIME Academy, la piattaforma di apprendimento elettronica, sta progredendo considerevolmente e vengono continuamente aggiunti nuovi contenuti. Nelle ultime settimane, Schneider Electric ha creato 12 corsi aggiuntivi come sponsor principale in 7 lingue diverse (56 in totale) disponibili per FEGIME. I nuovi corsi, 11 sull'efficienza energetica e uno sull'efficienza del centro dati, sono disponibili in inglese e hanno anche versioni in francese, tedesco, italiano, portoghese, russo e spagnolo. I nuovi corsi di Osram, ABB e Phoenix Contact sono attualmente in produzione. Se volete utilizzare la piattaforma, contattate l'Organizzazione Nazionale FEGIME o l'ufficio centrale di Norimberga per il login e la password. La piattaforma è aperta a tutti i membri FEGIME e ai loro clienti.

www.fegimeacademy.com

familiare. Alla fine della settimana, la facoltà e i gruppi hanno presentato i risultati per primi, tornando a casa con uno strumento pratico da utilizzare il prima possibile.

L'ospite clou di Milano era indubbiamente il modulo del professor Ferdinando Pennarola sul processo decisionale e sul team building. Accompagnato da numerose e svariate illustrazioni del modo in cui prendiamo decisioni e delle influenze su questi processi, è stato capace di mostrare al gruppo cosa dovrebbe fare un manager per ottenere il supporto migliore dalla sua squadra, al fine di prendere le decisioni migliori nonché quelle più ottimizzate per il caso.

Gli altri argomenti trattati, erano altrettanto essenziali ed importanti per i grossisti di materiale elettrico: gestione del magazzino, logistica e negoziazione con i clienti.

"Con nove partecipanti che hanno frequentato per la prima volta questo corso e otto del gruppo FEGIME Future creato almeno nove anni fa, abbiamo avuto un mix eccellente di esperienze e di recenti curiosità" ha dichiarato il Direttore Generale di FEGIME, David Garratt. "E la Bocconi è stata un padrone di casa eccellente. Grazie mille a loro e anche ai fornitori partner che hanno reso FAMP possibile. Non vedo l'ora di vedere cosa succederà l'anno prossimo ad Ashridge".

Nell'ottobre 2015, il FAMP sarà infatti ospitato dalla Ashridge Business School situata vicino a Londra. Questo evento è aperto anche a nuovi partecipanti che non hanno potuto partecipare agli incontri precedenti. Perché non ne fai parte anche tu? Se sei interessato, contatta l'ufficio centrale di FEGIME a Norimberga o l'organizzazione nazionale FEGIME per i dettagli; oppure controlla la pagina Facebook di FEGIME Future.

www.fegime.com



FEGIME Spagna

Una visita a Theben

Theben ha stabilito un'ottima relazione con FEGIME Spagna negli ultimi anni. In Spagna sono stati rappresentati dalla società Guijarro Hermanos S.L. per circa 35 anni e attraverso Guijarro hanno venduto le loro soluzioni con successo nel mercato spagnolo.

Guijarro organizza spesso visite allo stabilimento produttivo di Theben a Haigerloch. E' stato questo il caso di fine settembre: i membri di FEGIME Spagna hanno accettato l'invito a recarsi nell'area della Foresta Nera nel sud-ovest della Germania per ammirare le fabbriche Theben.

In Theben è semplice riconoscere le tendenze industriali: l'automazione è onnipresente, anche sulla catena di montaggio con interruttori orari digitali e meccanici.

Il controllo della qualità è particolarmente importante per Theben. Una caratteristica particolarmente affascinante del tour è stata la visita ai laboratori. Qui hanno potuto vedere i motori per gli interruttori meccanici a tempo sottoposti al test di resistenza; hanno funzionato per più di 40 anni!

www.fegime.es

FEGIME Finlandia e Baltico

Fitness e benessere

Questa è un'idea che andrebbe copiata: il membro di EL-Parts FEGIME Finlandia e Baltico investe nella salute dei suoi impiegati. Hanno iniziato anni fa a ricompensare i membri e lo staff che non fuma. Attualmente hanno introdotto un giorno all'anno dedicato al benessere e alla salute degli impiegati.

Quest'anno hanno scelto come location il campo sportivo di Kisakallio, il campo d'allenamento

ufficiale della squadra di basket nazionale della Finlandia. La giornata è stata piena di test, letture e attività sportive.

Dopo tre anni, pare già chiaro che il programma valga la pena, i risultati sono un numero di giorni di malattia inferiore e più idee innovative dagli impiegati più in forma!

www.fegime.fi



FEGIME Regno Unito

Nuovo amministratore delegato

Nel mese di giugno 2015, Alan Reynolds è stato nominato nuovo amministratore delegato alla FEGIME UK. Alan ha molti anni di esperienza ed è altamente qualificato per questo nuovo impiego nel nostro settore; ha già lavorato in tutti i segmenti della catena di distribuzione. Ha iniziato la sua carriera come elettricista, è diventato poi un grossista nella sua zona, nel sud-est dell'Inghilterra. Nello stesso periodo in cui la società si ampliava, lui è avanzato di carriera ed è stato nominato responsabile e direttore delle operazioni di gruppo per 176 locations in tutto il Regno Unito. Per il suo successivo datore di lavoro, un produttore internazionale di illuminazione, ha guidato il dipartimento delle vendite ingegneristiche coprendo il Regno Unito, l'Irlanda e i paesi del Nord.



La sua visione in FEGIME: "Voglio trarre il meglio che posso dalle opportunità offerte dalla legislazione e dalla tecnologia per generare valore insieme ai nostri fornitori partner".

www.fegime.co.uk

FEGIME Romania

Nuovo membro

FEGIME Romania si sta espandendo. Con il nuovo membro Consolight, i nostri colleghi sono lieti di dare il benvenuto all'interno del gruppo ad uno dei commercianti all'ingrosso del settore elettrico più forte della nazione.

Consolight ha più di 140 impiegati e nel 2014 il suo fatturato è stato superiore a 22 milioni di euro. L'impresa attualmente prevede una crescita del 14%. Il Direttore Generale è Ionel Poa che ha fondato l'azienda nel 1996.



Con il nuovo membro, FEGIME Romania ha guadagnato nove filiali aggiuntive che coprono l'intero paese: tre a Bucarest e sei in altre grandi città. Con i suoi tre membri, Consolight, Power Electric e Levirom, i nostri amici romeni hanno una quota di mercato dell'8%.

www.fegime.ro

Prodotti

Il nuovo Start LED ad alta baia Havells di Sylvania è una potente gamma LED con lo scopo di sostituire le lampadine a scarica ad alta pressione convenzionali.



Ideale per ampi spazi

Start LED Highbay è progettato per utilizzi industriali, logistici, negli aeroporti, nei centri dati e nei punti vendita. Data l'ampio ventaglio di temperature a cui operano, da -30° a +50° C, questi apparecchi di illuminazione sono una buona alternativa al montaggio sia in un ambiente freddo come un magazzino che in un ambiente caldo come il sottotetto, che può raggiungere temperature al di sopra dei 40° C in estate. Standard IP65 per tutta la gamma.

Start LED Highbay raccoglie le proprietà di controllo del bagliore del EN 12464-1 a 500 lux (UGR 22) e 300 lux (UGR 25). Ciò significa che può essere utilizzato per lavori minuziosi. Grazie al design ultra piatto, è adattabile anche all'installazione nelle halls con una gru e per gli impianti di irrigazione.

La nuova gamma è disponibile in due versioni con due diversi angoli di fascio luminoso ciascuno (55° e 85°), permettendovi di scegliere l'opzione migliore per le vostre necessità. La versione ad elevata performance (190 W) fornisce un flusso luminoso di massimo 21,573 lm e ha una durata vitale di 50,000 ore circa al 70% della potenza originaria. L'efficienza del sistema arriva fino a 114 lm / W. Si tratta così di un sostituto efficiente a livello energetico per le lampade convenzionali da 400W HID.

La versione da 95 W ha un flusso luminoso massimo di 10,758 lm (113 lm / W), rendendolo un sostituto ideale per le lampade 250W HID.

Tutti gli apparecchi di illuminazione hanno una temperatura colore di 4000 gradi K (bianco

neutro) e un indice di resa cromatica di Ra 80+. La lunga durata della tecnologia grazie alla lega in LED estende gli intervalli di manutenzione e inoltre migliora la redditività.

La custodia in lega di magnesio dal peso leggero e la forma circolare serve anche da radiatore. Le apparecchiature sono disponibili con un diametro di 280 o 400 millimetri. Il peso è compreso tra i 2,5 e i 4,5 chili; si tratta di alcune tra le più leggere sul mercato e sono semplici da installare, nonché flessibili. Il montaggio a sospensione con una corda di acciaio o una catena è possibile anch'esso grazie all'occhiello integrato.

www.havells-sylvania.com

Prodotti

Disponibile anche in versione da sospensione



Disponibilità di combinare diversi contenitori in sei taglie diverse fornite di tutto ciò che serve, si tratta di AMAXX di Mennekes. Queste combinazioni create da Mennekes uniscono l'energia all'Ethernet industriale in un prodotto per famiglie. I contenitori AMAXX che possono essere sospesi, e le loro combinazioni create da Mennekes, creano una varietà unica e offrono ulteriori alternative per l'installazione.

Nel caso in cui un'installazione a muro o a colonna non sia possibile o desiderata, le combinazioni sospese dei contenitori possono essere utilizzate.

Il corpo robusto offre opzioni di espansione

dell'estensione ed è dotato di prese e dispositivi di protezione su entrambi i lati. La combinazione dei contenitori sono assicurate al soffitto con una catena. Ha occhielli per la sospensione integrati nel corpo dell'oggetto e la forma della rientranza permette all'acqua di defluire verso l'esterno facilmente attraverso il foro della sospensione. Una pratica e comoda maniglia nella parte inferiore rende semplice l'operazione di inserimento e rimozione della presa.

I dispositivi in sospensione sono disponibili in diversi design e possono essere forniti di connessione aggiuntiva ad aria compressa. Le diverse tipologie sono adattate per le soluzioni

su misura. Le cornici a modulo possono essere preparate con prese, interruttori, pulsanti o altri elementi operativi o di controllo. Questo permette l'integrazione delle unità di controllo, e la distribuzione dell'energia e dei dati ma anche la sicurezza dei componenti nel corpo dell'oggetto.

Il dispositivo rispetta la classe di protezione IP 44 o IP 67 ed è disponibile con prese CEE da 16A con 3 poli fino alla 63A con 5 poli secondo gli standard nazionali.

Le versioni standard del corpo sono fatte di AMAPLAST, assicurando così le eccellenti proprietà elettriche, termiche e meccaniche. La parte inferiore della testa della lampada è disponibile in grigio elettrico, giallo o argento. La testa della lampada è sempre nera. Sono disponibili combinazioni aggiuntive di AMELAN. Sono particolarmente resistenti alle sostanze chimiche e sono utilizzabili in atmosfere corrosive, come quelle dell'industria alimentare o nell'agricoltura. Queste varianti sono riconoscibili dalla cover del corpo in colore grigio scuro.

Tutte le combinazioni di Mennekes seguono le direttive DIN EN 61439.

www.mennekes.de

Prodotti

Il nuovo relè di sicurezza PSR di Phoenix Contact è un dispositivo dalle dimensioni ridotte ma con l'energia di un dispositivo di dimensioni ampie.



sovraccarico individuato prontamente, alto livello di sicurezza e risparmio energetico fino al 20%.

L'interruttore dei relè di sicurezza carica fino a 6 amperes, è compatibile con molti trasduttori di segnale e può essere utilizzato per varie applicazioni grave all'approvazione certificata.

Ciò rende i nuovi prodotti estremamente adattabili all'ingegneria meccanica e all'applicazione dei processi industriali. Per gli utenti, questi moduli compatti necessitano del 70% di spazio in meno. Dato che è necessario un unico contatto, i dispositivi possono essere costruiti con un'efficienza migliore e nuovi mezzi. I relè di sicurezza possono anche essere utilizzati per sistemi di distribuzione in aree potenzialmente esplosive. Per concludere, la gamma Mini PSR di relè di sicurezza comprende 28 modelli da 6 e 12 millimetri.

Largo solo 6 millimetri

Il nuovo relè di sicurezza PSR di Phoenix Contact è il più piccolo relè di sicurezza del mondo con la potenza di un relè molto più grande. Con una larghezza di 6 millimetri, garantisce un'alta sicurezza grazie ai contatti ad apertura forzata. La nuova tecnologia di relè di sicurezza creata da Phoenix Contact garantisce un design minimale.

Il design è creato su un relè basic "a grana fine" con necessità di pochissimo spazio, un consumo energetico basso e alte disponibilità di sistema. Se avete bisogno di un dispositivo con un'unica funzione, il relè di sicurezza PSR è la soluzione perfetta. I moduli operano tramite dei contatti ad apertura forzata secondo il EN 50205. I vantaggi:

www.phoenixcontact.com

Prodotti

Il modulo selettivo SITOP PSE200U per gli alimentatori Siemens da 24 V, aiuta a individuare prontamente il sovraccarico e a minimizzare il tempo d'inattività della macchina.

Individuazione immediata del sovraccarico

I guasti ai singoli dispositivi possono causare un calo della tensione dell'alimentatore 24V, nonché un arresto momentaneo del lavoro. Per questo motivo, gli alimentatori a 24 V vengono spesso accoppiati in gruppi e protetti selettivamente. Gli interruttori di circuito tradizionali, inoltre, non offrono adeguata protezione dato che gli alimentatori stabilizzati vengono normalmente impiegati per ridurre l'uscita della corrente in caso di sovraccarico, vale a dire che gli interruttori dei circuiti non sempre vengono raggiunti. Anche nel caso in cui l'alimentatore switching abbia un'alta capacità di sovraccarico, la lunghezza dei cavi può impedire la richiesta di

corrente. Dall'altro lato, se l'interruttore del circuito è troppo piccolo, potrebbe scattare quando non necessario.

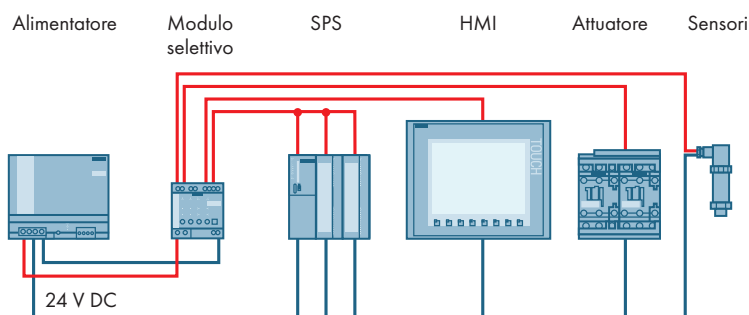
Il modulo selettivo SITOP PSE0200U è concepito appositamente per accostarsi in maniera ottimale agli interruttori switching.

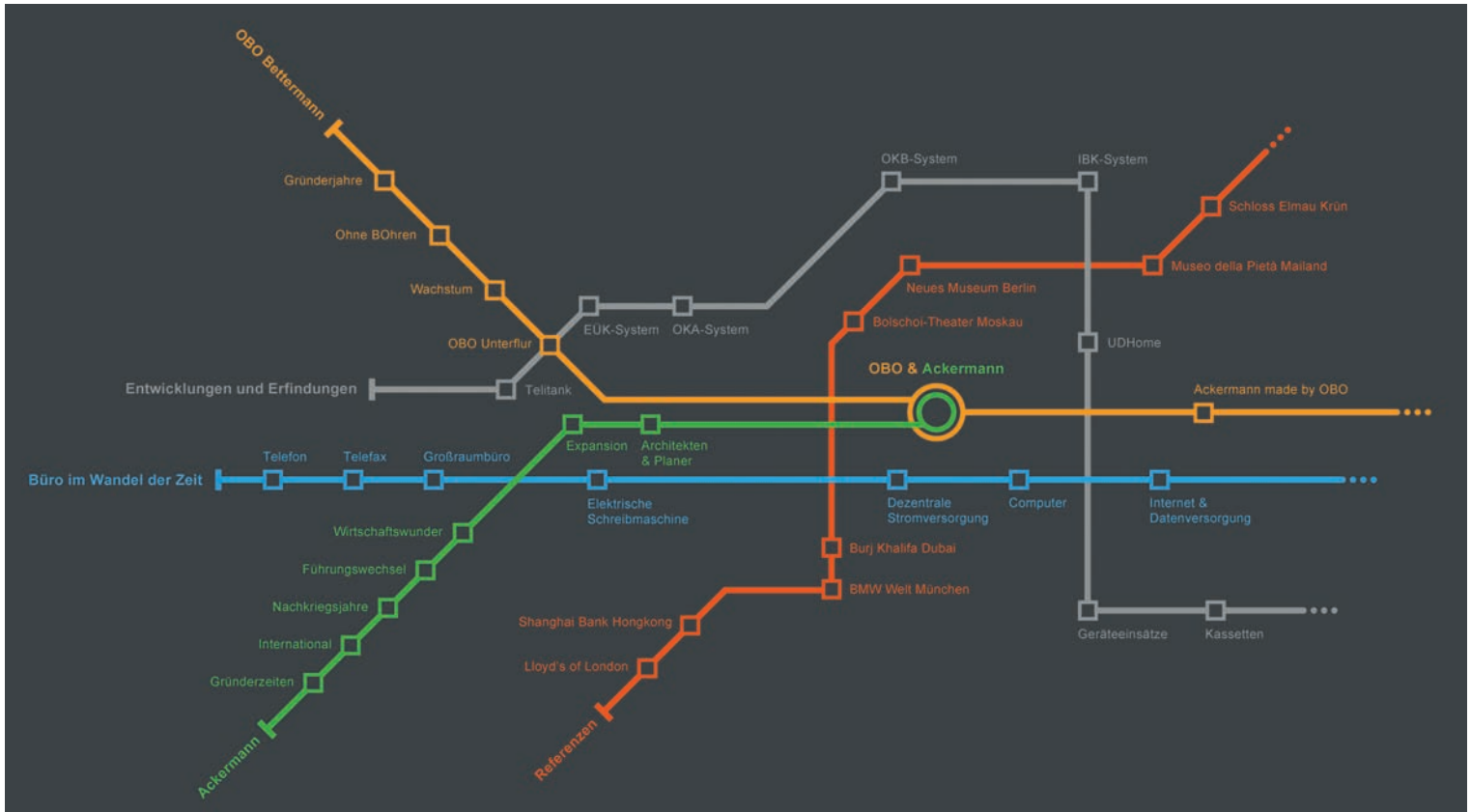
La soglia della corrente di ognuna delle quattro uscite può essere impostata. Sia corti circuiti che lunghi sovraccarichi vengono rilevati e l'alimentatore danneggiato può essere spento, mentre gli altri continuano a produrre senza interruzione. La

localizzazione immediata dei problemi o il problema in uscita vengono indicati da un LED sul pannello di controllo. L'accensione posticipata delle quattro uscite attiva la corrente in entrata per ridurla e permette al piccolo alimentatore di essere utilizzato.

La protezione selettiva è integrata nel SITOP PSU8600. Il dispositivo a base compatta include quattro uscite monitorate e può essere espanso in maniera modulare. Comunica via PROFINET e offre diverse funzioni, come l'impostazione e la misura del voltaggio della corrente di ciascuna uscita.

www.siemens.com





Prodotti



Benvenute tecniche sotto-pavimento: l'inventore dell'underground - Ackerman di OBO - celebra il suo sessantesimo anniversario con diverse attività e una grande estrazione a premi.

60 anni di storia sotto il pavimento

Per sessant'anni sono stati presenti ma invisibili sotto il pavimento e sono le ancore della salvezza degli edifici moderni, parliamo del sistema sotto pavimento di Ackerman creato da OBO. Nel 1955, Ackerman inventa il primo moderno sistema sotto pavimento, e rivoluziona le installazioni elettriche negli edifici e negli uffici. Il sistema "teliflur" era la risposta all'architettura moderna e al cambiamento delle strutture e degli uffici. Per la prima volta, i cavi potevano scorrere direttamente attraverso il pavimento fino alla stazione di lavoro, ben diversamente dalla tipica installazione di supporto sul muro.



Museo della Pietà, Milano: l'UDHOME di OBO è un'interfaccia doppia delegata e il sistema di canalizzazione OKB fornisce un alimentatore, dietro al capolavoro di Leonardo, discreto e flessibile.

e cliccare sulle fermate per sperimentare le pietre miliari fondamentali degli ultimi 60 anni, nella storia dell'azienda e nello sviluppo tecnico e degli uffici nonché ottenere una panoramica dei sistemi più importanti.

OBO ha anche messo in palio diversi premi interessanti: rispondendo correttamente a tre domande avrete la possibilità di vincere un viaggio tutto pagato a Dubai, un iPad Air 2 e altri premi interessanti. I vincitori saranno annunciati alla Fiera Light Building a Francoforte a Marzo. Per avere più informazioni sull'estrazione visitate il sito: www.obo-unterflur.de



Prodotti

L'invitante e nuovissimo Rapid 45-2 di OBO dispositivo di installazione del sistema di canali dei moduli 45 e 45 connect series di OBO.

Molteplici opzioni

Il nuovo Rapid 45 unisce un design simmetrico, colori di qualità omogenea e flessibilità tecnica in un sistema unico. Dotazioni e accessori innovativi permettono una pratica installazione nel muro negli uffici, nelle aree commerciali e nelle industrie. In tre diverse dimensioni, il dispositivo di installazione del sistema di canali Rapid 45-2 offre una vasta gamma di applicazioni.

Estetico e funzionale, il dispositivo di installazione del sistema di canali Rapid 45-2 in plastica (foto a sinistra) è un articolo perfetto per l'ufficio. Con questo nuovo design, mostra un carattere preciso e un alto livello di funzionalità. Un sistema di montaggio intelligente lo rende semplice da installare.

Il Rapid 45-2 in alluminio (foto a destra) ha un design attraente: superficie di qualità e una forma armonica, insomma ha lo stile giusto. La precisione

tecnica integra l'aspetto estetico interessante del dispositivo in plastica in color alluminio.

Il Rapid 45-2 in plastica e quello in alluminio hanno le medesime dimensioni. Questa standardizzazione facilita la combinazione di componenti individuali tra di loro. Prese, interruttori, tecnologia dati e elementi multimediali: con i dispositivi del Modulo 45 e 45connect series di OBO, si possono trovare soluzioni funzionali ed estetiche per ogni tipologia di ambiente. Gli elementi semplicemente vengono inseriti all'interno del profilo del canale di plastica. Il sistema compatto può essere montato velocemente e si espande facilmente.

www.obo.de



David Garratt ha presentato l'idea alla conferenza di Atene, ora tutto è pronto per partire.

Il 17 di Giugno è il FEGIME Day!

Generare valore insieme è fondamentale per FEGIME. Il 17 Giugno, la famiglia FEGIME in tutta Europa si raccoglierà per manifestare e celebrare il primo FEGIME Day.

Management, impiegati, clienti, fornitori e famiglie: tutti si incontreranno in eventi nazionali o locali per generare valore insieme o per aprire la strada a nuovi progetti FEGIME.

Ulteriori dettagli saranno disponibili in prossimità della data indicata e forniti dai vostri contatti locali FEGIME. Speriamo di vedervi il 17 giugno!



FEGIME GmbH
Gutenstetter Str. 8e
(D) 90449 Nürnberg
Germany

Tel 0049 (0) 911 641 899 0
Fax 0049 (0) 911 641 899 30
E-Mail info@fegime.com

CONFERENZE E MEETING	
04.02. – 05.02.16	Meeting BOD, Londra
17.02. – 19.02.16	FEGIME Future: meeting con Osram, Monaco
02.03. – 04.03.16	Assemblea degli azionisti, Parigi
12.04. – 14.04.16	Meeting BOD
13.04. – 15.04.16	Meeting FEGIME Future
17.06.2016	FEGIME Day
22.06. – 24.06.16	Assemblea degli azionisti, Mosca